



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

# **“3 Strategie per scrivere titoli di email e lettere di vendita vincenti”**

## **Corso Online con Giancarlo Fornei**

**Tre lezioni online in formato ebook + tre file audio mp3 + una sessione di coaching telefonica da 60 minuti con Giancarlo Fornei per conoscere le sue tecniche di scrittura e comunicazione persuasiva.**

---

**Conoscere queste tre strategie,  
Ti permetteranno di migliorare le Tue  
performance nel campo della vendita!**

---

Chissà quante volte hai letto o sentito parlare di corsi e seminari in cui ti promettevano d'insegnarti a scrivere e comunicare in maniera persuasiva...

Bene, io ho deciso di non prometterlo, ma di farlo realmente.

D'insegnarti poche cose ma utili - tre strategie per l'esattezza - e che faranno la differenza nelle tue prossime email o lettere di vendita e, naturalmente, anche nella tua comunicazione verbale con gli altri.

Ma **insegnerò queste tre strategie solo a un massimo di quindici persone**, pertanto, se vuoi essere una di loro ti conviene iscriverti ora, a questo link:

[http://www.giancarlofornei.com/new/paypal\\_strategie\\_email.asp](http://www.giancarlofornei.com/new/paypal_strategie_email.asp)

Giancarlo Fornei  
Formatore Motivazionale, Scrittore & Mental Coach  
“Il Coach delle Donne”

[www.giancarlofornei.com](http://www.giancarlofornei.com) - [info@giancarlofornei.com](mailto:info@giancarlofornei.com) - 392/27.32.911



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

## **Cosa vendi nella vita?**

Se sei un venditore di prodotti o servizi, un pubblicitario, un politico, un marketer, un avvocato, un imprenditore, un professionista, un artista, un piccolo artigiano...

O comunque lavori a stretto contatto con le persone e devi persuaderle, ogni giorno, della bontà delle tue idee, ti consiglio di continuare a leggere questo breve report, perché stai per entrare in un *Club molto Speciale*...

**Sto cercando 15 persone**, ripeto: solo 15 persone (non una di più).

Cui insegnare alcune delle tecniche di scrittura e comunicazione persuasiva che ho imparato negli ultimi anni.

**Le insegnerò solamente a 15 persone**, con un corso online composto di:

- \* **3 lezioni in formato ebook pdf** (con tanti esempi pratici ed esercizi da fare);
- \* **3 file mp3 registrati con la mia voce** (così puoi riascoltare le lezioni ovunque tu sei);
- \* **1 sessione di coaching telefonica personalizzata da 60 minuti, fatta su Skype o al telefono** (la chiamata è sempre a tuo carico);
- \* **feedback costante** per tutta la durata del corso attraverso la posta elettronica, con risposta ad ogni Tua domanda.

Terrò il corso nel prossimo mese di agosto, con una lezione a settimana (con esclusione della settimana di Ferragosto) e coaching telefonico nella prima settimana di settembre.

Volendo, puoi anche acquistarlo ora e decidere di farlo più avanti, magari a settembre o a ottobre. Ma è bene che tu sappia che la sessione di coaching, dovrai comunque farla rigorosamente nella prima decade di settembre, pena la perdita della stessa.



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

**Le iscrizioni si apriranno oggi e si chiuderanno, rigorosamente, alla mezzanotte del 24 luglio**, salvo, naturalmente, aver raggiunto prima il numero delle 15 persone iscritte.

*Perché nel mese di agosto e solamente 15 persone?*

Perché sono molto più libero e in questo modo posso seguire ognuno dei quindici corsisti con la giusta attenzione e importanza che merita. Seguendolo personalmente nel suo cammino di apprendimento e facendo un costante feedback con la posta elettronica.

**Ecco le tre strategie, molto specifiche, che imparerai nel mio corso online:**

- 1. imparerai a costruire in maniera efficace l'oggetto di un'email o di una lettera di vendita, che aumenti sensibilmente la percentuale di apertura e lettura della stessa;**
- 2. imparerai a usare, volutamente, la negazione NON per far arrivare dei comandi inconsci alle persone** (applicabili sia nella scrittura, sia nella comunicazione verbale tipica della vendita);
- 3. imparerai a usare le presupposizioni e le sottolineature per vendere prodotti, idee, servizi** (applicabili sia nella scrittura, sia nella comunicazione verbale).

*E tu, che in misura sei veramente interessato a migliorare le tue capacità persuasive?*

Se sei molto interessato, ti consiglio d'iscriverti ora al link qui sotto e prenotare uno dei quindici posti disponibili:

[http://www.giancarlofornei.com/new/paypal\\_strategie\\_email.asp](http://www.giancarlofornei.com/new/paypal_strategie_email.asp)

---

**Quanto costa imparare queste tre strategie?**

Giancarlo Fornei  
Formatore Motivazionale, Scrittore & Mental Coach  
"Il Coach delle Donne"

[www.giancarlofornei.com](http://www.giancarlofornei.com) - [info@giancarlofornei.com](mailto:info@giancarlofornei.com) - 392/27.32.911



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

Dimmi, quanto ti costerebbe partecipare a un seminario sulla comunicazione persuasiva? 300, 400, 500, 1000 euro?!

Senza parlare dei costi di spostamento e di eventuale pernottamento.

E la sola sessione telefonica con un coach esperto di comunicazione, quanto ti costerebbe? 100, 150, 200, 250 euro?

Se tu operi nel campo della vendita, io so quanto **imparare queste tre strategie, possono renderti dei soldi**, non è vero?

Adesso, la domanda che devi porti è:

*quanto sei disposto a investire per imparare a scrivere in maniera più efficace e persuasiva il titolo della tua prossima email o lettera di vendita?*

Immagina i benefici che puoi avere da un'email o da una lettera di vendita più efficace:

- \* un numero maggiore di persone che aprono e leggono l'email;*
- \* una percentuale di queste persone che prende maggiormente in considerazione i tuoi prodotti/servizi;*
- \* una percentuale di queste persone che Ti fissa un appuntamento;*
- \* una percentuale di questa percentuale che acquista i tuoi prodotti/servizi;*
- \* una percentuale di guadagno maggiore che altrimenti non avresti mai avuto...*

Per non parlare dei vantaggi, come venditore, che potresti avere dall'uso, nella tua linguistica, della negazione "non" e delle presupposizioni.

Non voglio dirti che diventeresti molto più bravo e convincente nella tua comunicazione, ma che sicuramente saresti molto più efficace.



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

Il prezzo?

**Solo 247,00 euro per tutto il corso online**, comprensivo di 3 lezioni in formato ebook + 3 file audio mp3 + 1 sessione di coaching telefonica con me + feedback costante con la posta elettronica (al netto della ritenuta di acconto del 20%, che - nel caso tu abbia partita iva - dovrai poi versare all'esattoria comunale della tua città).

Quando vorresti che inizi il tuo corso?

Subito?!

Allora prenota ora la tua partecipazione, clicca sul link qui sotto e iscriviti:

[http://www.giancarlofornei.com/new/paypal\\_strategy\\_email.asp](http://www.giancarlofornei.com/new/paypal_strategy_email.asp)

Ti porterà a una pagina di Paypal, dove potrai fare il tuo pagamento sicuro con carta di credito.

E ricorda: **solo 15 persone potranno partecipare a questo corso e il 25 di luglio sarà tolto dal mercato.**

Un abbraccio

Giancarlo Fornei

Formatore Motivazionale, Scrittore & Mental Coach

*"Il Coach delle Donne"*

[www.giancarlofornei.com](http://www.giancarlofornei.com)

[info@giancarlofornei.com](mailto:info@giancarlofornei.com)

392/27.32.911

ps

ormai dovresti conoscermi, sapere che offro sempre il massimo alle persone che lavorano con me o acquistano i miei infoprodotti. Dovresti sapere che offro sempre molto di più di quanto le persone mi pagano e, fidati di me: **lo farò anche questa volta!** Devi solo iscriverti e avere la pazienza di aspettare.

Giancarlo Fornei

Formatore Motivazionale, Scrittore & Mental Coach

"Il Coach delle Donne"

[www.giancarlofornei.com](http://www.giancarlofornei.com) - [info@giancarlofornei.com](mailto:info@giancarlofornei.com) - 392/27.32.911



**GIANCARLO FORNEI**  
COACHING & FORMAZIONE

ps2

ma se non mi conosci ancora bene o se purtroppo hai avuto troppe fregature nella vita, voglio ricordarti la mia Garanzia Incondizionata: **Soddisfatti al 100 x 100!**

Se dopo la prima lezione/ebook che riceverai nella tua posta elettronica, la stessa non dovesse soddisfarti, potrai richiedermi indietro i tuoi soldi e ti prometto che ti restituirò sino all'ultimo euro, senza neppure chiederti il motivo.

### **Chi è Giancarlo Fornei**

Giancarlo Fornei è nato a Carrara il 20 gennaio del 1962. Formatore motivazionale, scrittore e allenatore mentale (in gergo mental coach). Ex marketer dei servizi turistici, dal 1999 si occupa esclusivamente di **Crescita Personale**. In rete è conosciuto come “*Il Coach delle Donne*”, per la sua grande esperienza di lavoro con l’**Universo Femminile**.

Ha pubblicato con la **Bruno Editore di Roma** tre ebook:

- [Penso Positivo](#)
- [Donne In Crisi](#)
- [Cosa vogliono le donne?](#)
- **A settembre 2011 sarà pubblicato il suo ultimo ebook sul marketing turistico.**

E’ stato uno dei primi formatori in Italia a creare degli audio corsi e sperimentare la tecnologia degli MP3 per la Crescita Personale. Li trovi a [questo link](#).

